



**POLSKA FUNDACJA  
PRZEDSIĘBIORCZOŚCI**



**REGIONALNY FUNDUSZ POŻYCZKOWY  
„POMERANUS”**

**Szanowni Państwo,**

W imieniu Polskiej Fundacji Przedsiębiorczości (PFP), oraz Gminy Goleniów mamy przyjemność zaprosić do wzięcia udziału w bezpłatnym, jednodniowym szkoleniu, przeznaczonym dla przedsiębiorców – właścicieli lub osób zarządzających firmą pt. „**Negocjacje w biznesie**”, które odbędzie się w dniu 15.11.2007r.

Spośród wielu potrzeb odczuwanych przez firmy funkcjonujące na dynamicznie zmieniającym się i bardzo konkurencyjnym rynku, jedną z ważniejszych jest uzyskanie takich warunków, które są najbardziej korzystne dla ich rozwoju. Droga do osiągnięcia tego celu prowadzi przez negocjacje. Jak zwiększyć swoją skuteczność w negocjacjach? W jaki sposób prowadzić rozmowy? Na czym polegają zdolności negocjacyjne? Co robić, gdy druga strona atakuje łamiąc reguły gry? Czy wszystkie konflikty są niebezpieczne – szczególnie dla małej lub średniej firmy?

Szkolenie adresowane jest do właścicieli mikro i małych firm lub osób nimi zarządzających, pracowników pionów finansowych oraz wszystkich tych, którzy chcą wiedzieć jak skutecznie prowadzić negocjacje w biznesie.

Celem niniejszego szkolenia będzie zapoznanie uczestników ze strategiami i technikami negocjacyjnymi, poznanie głównych etapów negocjacji, sposobów przygotowania się do sytuacji negocjacyjnej, oraz praktyczne ćwiczenie umiejętności negocjacyjnych. Ramowy program – załącznik nr 1

Szkolenie poprowadzi pan Szkolenie prowadzi pani Elżbieta Stelmach – licencjonowany doradca zawodowy, pedagog, trener i wykładowca w dziedzinie zajęć psychologiczno - motywujących.

Każdy z uczestników otrzyma komplet materiałów szkoleniowych. Szczegółowy program szkolenia przesyłamy w załączeniu.

Szkolenie odbędzie się w Urzędzie Gminy Goleniów w godzinach od **10:00 do 15:00**.

W celu rezerwacji miejsca dla Państwa Firmy, prosimy o imienne potwierdzenie przyjęcia naszego zaproszenia poprzez przesłanie zgłoszenia faksem - fax (0-91) 4698298, e-mail: [pomeranus@goleniow.pl](mailto:pomeranus@goleniow.pl) lub telefonicznie - tel. 469-82-39. W przypadku dodatkowych pytań – jesteśmy do Państwa dyspozycji, telefony jak wyżej.

**Z poważaniem, w oczekiwaniu na spotkanie**

**Burmistrz Gminy Goleniów**

**Andrzej Wojciechowski**

## Program szkolenia

# „Negocjacje w biznesie”

Godzina	Temat zajęć
10.00 – 10.15	Powitanie uczestników i wprowadzenie
10.15 – 11.30	Wprowadzenie w problematykę negocjacji: <ul style="list-style-type: none"><li>- cechy dobrego negocjatora</li><li>- kiedy konieczne są negocjacje?</li></ul> Komunikacja interpersonalna w negocjacjach.
11.30 – 11.45	Przerwa na kawę
11.45 – 13.30	Style prowadzenia negocjacji: <ul style="list-style-type: none"><li>- nastawienie kooperacyjne lub rywalizacyjne</li><li>- styl rzeczowy</li><li>- negocjacje integracyjne.</li></ul>
13.30 – 13.45	Przerwa na poczęstunek
13.45 – 14.30	Fazy negocjacji: <ul style="list-style-type: none"><li>- faza otwarcia</li><li>- faza testowania</li><li>- faza ruchu</li><li>- faza porozumienia.</li></ul>
14.30 – 15.00	Trudne sytuacje negocjacyjne: <ul style="list-style-type: none"><li>- trudny partner</li><li>- manipulacja i „chwyty” w negocjowaniu</li><li>- analiza transakcyjna (test)</li><li>- strategie rozwiązywania konfliktów.</li></ul>
15.00	Zakończenie szkolenia

*podczas zajęć prowadzący wraz z uczestnikami dowolnie ustalają czas krótkich przerw*



**POLSKA FUNDACJA  
PRZEDSIĘBIORCZOŚCI**



---

**REGIONALNY FUNDUSZ POŻYCZKOWY  
„POMERANUS”**

**ZGŁOSZENIE UCZESTNICTWA W SZKOLENIU  
“Negocjacje w biznesie”**

Miejscowość: Goleniów, termin 15-11-2007r

Imię i nazwisko: .....

Nazwa Firmy: .....

Adres: .....

Tel: ..... Fax: ..... e-mail: .....

Prosimy o odesłanie wypełnionego zgłoszenia do dnia  
**12-11-2007** do Urzędu Gminy Goleniów faxem na  
nr: 091-46-98-298 lub e-mail: [pomeranus@goleniow.pl](mailto:pomeranus@goleniow.pl)